

2009年11月2日

報道関係者各位

有限会社トッピーバー

外食、中食企業のお客様満足度アップへ 野菜の安定確保のノウハウを無料※で提供

『野菜購買 無料アドバイスサービス』11月2日（月）よりスタート

長野県にてレタス、キャベツなどの生産、契約販売を手掛ける農業生産法人有限会社トッピーバー（本社：長野県北佐久郡御代田町 代表取締役：嶋崎秀樹 以下トッピーバー）は、この度、約10年間にわたり培ってきた野菜の直接販売等のノウハウを活かし、関東、関西、中部地方の外食、中食企業、加工会社等の購買部門を対象に、お客様満足度にも深く影響を及ぼす、野菜の安定確保、供給、品質向上のための仕入れノウハウを無料提供する『野菜購買 無料アドバイスサービス』をスタートいたします。 ※原則1回限り無料。交通費など実費は申し受けません

年間販売額 約10億円を超える野菜の販売実績やノウハウをもとに、各企業の野菜の仕入れの現状をヒアリングの上、安定供給へ向けた産地との信頼構築の方法など、野菜購買の具体的な課題解決について、アドバイスいたします。

無料アドバイスの後、ご要望があれば、産地と企業をマッチングし、安定供給、品質向上を目的とする仕入れのトライアルもサポートいたします。

■サービス概要

サービス名	『野菜購買 無料アドバイスサービス』 ※関東、関西、中部地方に限定させていただきます。
アドバイス費用	無 料 ※原則1回限り無料。交通費など実費は申し受けません
ご利用方法 お問い合わせ	<p>◎サービス利用をご希望の企業ご担当者様より、下記担当までお電話、もしくはメール、FAXにてお問い合わせください。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・担当： 営業課長 鎌田 亮仁 ・電話： 0267-32-2511 ・FAX： 0267-32-6670 ・メール： kamata@topriver.jp <p>◎現状の購買状況の簡単なヒアリング後、日程を調整の上、野菜の集荷場、加工場に訪問し、現場にてアドバイスをいたします。</p> <p>◎購買の課題に応じて、</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 安定出荷のための産地との付き合い方、指導方法 2. 通年品質を落とさないための産地切り替えの方法 3. 利益率をアップさせるためのロスをカットする方法 <p>などについてアドバイスいたします。</p> <p>◎ご要望に応じて、複数社様が参加される研修会も企画いたします。</p>
備 考	本サービスをご利用の際の仕入れの状況や今後の計画などの情報は一切他に漏れることはありません。また、アドバイスにあたってお預かりした資料などについては、他の目的に使用することはありません。

<ご参考>

■サービススタートの背景

- ・外食や中食企業様において、野菜の直接購買のニーズは年々高まっており、そのトライアルも産地と盛んに行われています。一方で、こうしたトライアルが必ずしも成功しない現状も多数あります。
- ・どのような野菜が実需者の現場で求められているか、どのタイミングでどれぐらいの量が必要なのか、コストと品質のバランスはどうか、などの実需者のニーズをきちんと産地に伝え、計画的に生産に取り組んでもらうことが困難な状況が見受けられます。
- ・そうした産地と企業が連携して、安定供給を阻むノウハウ不足を解消することで、より円滑な野菜の継続的な購買を実現し、結果、生産者の収入増加および日本の農業の発展に貢献できると考えております。

■会社概要

- ◎社 名：農業生産法人有限会社トッピーバー
- ◎代表者：代表取締役 嶋崎 秀樹
- ◎設 立：2000年5月1日
- ◎資本金：1,000万円
- ◎年 商：約10億円（2008年度実績）
- ◎所在地：長野県北佐久郡御代田町大字御代田3986-1
- ◎電 話：0267-32-2511
- ◎ファックス：0267-32-6670
- ◎ホームページ：<http://www.topriver.jp>

◎代表経歴

- 1959年 長野県生まれ
- 1982年 日本大学を卒業。北日本食品工業(現ブルボン)に入社。
- 1988年 ブルボン退社、佐久青果出荷組合に入社（後に社長就任）。
- 2000年 トッピーバー設立

◎取引先：外食、中食企業、加工企業、生協など約50社

【本件に関する報道関係者の方々からのお問い合わせ】

株式会社ただいま 佐藤 ※トッピーバーの広報を担当しております
電話 (03) 5201-3738 ファックス (03) 5201-3712
メール press@tadainc.jp